

PRESSESPIEGEL

02.04.2014 Cash. online:
Partner-Pool-Beziehung:
Full-Service gegen den Margendruck
(Online-Ausgabe)

Cash.ONLINE

Berater

Partner-Pool-Beziehung: Full- Service gegen den Margendruck

Die Servicepalette von **Maklerpools**, wird immer größer. Makler erwarten angesichts steigender gesetzlicher Anforderungen und sinkender Vergütungen effiziente Dienstleistungen von den Anbietern. Cash. hat mit den Pools über ihr Angebot gesprochen.



Sebastian Grabmaier, JDC: "Nur Vermittler, die Abwicklung und Prozesse auf einen starken Partner auslagern, werden langfristig erfolgreich sein."

Das Leistungsspektrum, das Makler von Pools erwarten, wird immer umfangreicher. "Unsere Poolpartner fragen verstärkt auch Services in regulatorischen und organisatorischen Bereichen nach", berichtet Dr. Sebastian Grabmaier, Vorstandsvorsitzender des Münchener Maklerpools Jung, DMS & Cie. (JDC).

"Diese Dienstleistungen, die wir mit unserem völlig neu aufgestellten Beraterportal "World of Finance" marktführend abdecken, dürften künftig noch wichtiger werden. Denn nur Vermittler, die sich auf ihre Kundenakquise und -betreuung konzentrieren und Abwicklung und Prozesse auf einen starken Partner auslagern, werden langfristig erfolgreich sein", so Grabmaier weiter.