

PRESSESPIEGEL

10.07.2019

FONDS professionell:
Jung, DMS & Cie. bietet Vergleichsrechner für Sachpolicen

FONDS ONLINE
professionell

Jung, DMS & Cie. bietet Vergleichsrechner für Sachpolicen

Partner von Jung, DMS & Cie. können ab sofort den Vergleichsrechner "Sach Live" von Mr Money auf ihrer Internetseite einstellen. Auf diese Weise profitieren sie auch von der wachsenden Zahl von Kunden, die ihre Sachversicherungen online abschließen.

Der Maklerpool Jung, DMS & Cie. bietet einen neuen Service für seine rund 16.000 angeschlossenen Berater und Vermittler. Ab sofort können diese auch den Vergleichsrechner "Sach Live" des Softwarehauses Mr-Money im Rahmen der JDC-eigenen Kunden- und Vertragsverwaltungssoftware iCRM nutzen und Klienten zur Verfügung stellen.

"Fakt ist, dass immer mehr Menschen via Internet nach passenden Versicherungslösungen suchen – und bei einfachen Absicherungswünschen wie etwa Haftpflicht oftmals dort online abschließen. Um von diesem Trend zu profitieren, können JDC-Vertriebspartner ab sofort den Sach-Vergleichsrechner von Mr-Money in ihre Vertriebsaktivitäten einbinden und damit auf einfache Weise auch bei margenschwachen Produkten lukratives Neugeschäft generieren", bewirbt der Pool das neue Tool.

Zusatzrechner als Option

Über die eigene Berater-Nummer können Vermittler den Mr-Money-Vergleichsrechner individuell nutzen, auf Ihre Homepage einstellen oder auch mobil bei Vorort-Besuchen bei Ihren Kunden einsetzen. Jung, DMS & Cie. sorgt nach eigenen Angaben dafür, dass ein großes Produktspektrum mit zum Teil vereinbarten Sonderkonditionen dem Berater zur Verfügung steht. Auf Wunsch können Berater und Vermittler, die Mr-Money nutzen, auch noch den Altarif-Check "Versnavi" hinzubuchen. Mit diesem sei es möglich, bestehende Tarife zu erfassen und die aktuellen Leistungen sofort mit neuen Angeboten zu vergleichen.

"Im Rahmen unserer "Advisortech"-Strategie, also Technik für und nicht gegen Berater, ist die Einbindung des Mr-Money-Vergleichsrechners in unser Service-Angebot ein weiterer Schritt, den uns angeschlossenen Beratern und -Vermittlern im Digitalisierungszeitalter neue Ertragsquellen zu eröffnen", unterstreicht Sebastian Grabmaier, Vorstandsvorsitzender von Jung, DMS & Cie. "Zudem können auch spartenfremde Vermittler mit Mr-Money Ihren Kunden einen Rund-um-Service bieten und damit ohne großen Aufwand Ihren Vertriebserfolg nach vorne bringen", so Grabmaier weiter.