

PRESSESPIEGEL

3.6.2020

Cash.ONLINE

JDC buhlt mit Wechselbonus um Makler

Der Maklerpool Jung, DMS & Cie. (JDC) hat angekündigt, im Rahmen einer Poolwechselkampagne für wechselwillige Berater und Vermittler das gesamte Wechselprozedere zu übernehmen und einen Wechselbonus von bis zu 5.000 Euro zu zahlen.



Stefan Bachmann, für die Digitalisierungsstrategie verantwortlicher Vorstand der JDC Group

Die Aktion gelte nur für Berater und Vermittler, die bisher noch kein Geschäft bei JDC eingereicht haben, teilte das Unternehmen mit. Interessenten müssten lediglich ihren Bestand melden, und JDC kümmere sich um die vollständige und schnelle Übertragung aller Verträge und Kunden in das hauseigene Kunden- und Vertragsverwaltungsprogramm iCRM.

Der Wechselbonus von bis zu 5.000 Euro errechnet sich nach Angaben von JDC über die Anzahl der Kunden und Versicherungsverträge im Bestand und/oder über die verprovisionierten Investmentbestände, die Berater und Vermittler in Zukunft über die JDC-Plattform administrieren und abrechnen lassen.

PRESSESPIEGEL

“Teil der Aufmerksamkeitsstrategie“

“Natürlich sind die 5.000 Euro Teil der Aufmerksamkeitsstrategie, allerdings gilt auch: Wenn sich ein Makler mit unserer führenden Technologie intensiv auseinandersetzt, dann führen die Vorteile und Argumente direkt zu einer JDC-Vertriebsanbindung“, wird Stefan Bachmann, für die Digitalisierungsstrategie verantwortlicher Vorstand der JDC Group, in einer Pressemitteilung des Unternehmens zitiert.

“Ein Poolwechsel bleibt trotzdem Vertrauenssache und setzt Verlässlichkeit voraus. Dies beweist JDC als erfahrener Pool seit Jahren und überzeugt die verschiedensten Kundengruppen mit oder ohne Wechselbonus“, so Bachmann weiter. (kb)