

PRESSESPIEGEL

Cash.

11.10.2016 Cash:
„Der klassische Unternehmensverkauf
ist häufig die beste Lösung
(Printausgabe 11/2016)

„Der klassische Unternehmens- verkauf ist häufig die beste Lösung“



Sebastian Grabmaier: „Bei Geschäftsaufgabe aus Alters- oder Krankheitsgründen haben unsere Poolpartner ein Anrecht auf Bestandskauf.“

Der Münchener Maklerpool Jung, DMS & Cie. (JDC) hat die „DMR Deutsche Makler Rente“ entwickelt, die JDC-Vermittlern bei Aufgabe ihres Geschäfts ein Anrecht auf den Bestandsaufkauf durch JDC inklusive Bewertungsanalyse garantiert. Sie müssen allerdings in den vergangenen drei Jahren nachweislich den Großteil ihrer Bestände bei JDC geführt und den Großteils ihres Geschäftes beim Maklerpool eingereicht haben. „Natürlich unterstützt Jung, DMS & Cie. seine Vertriebspartner auch bei der Organisation der Übergabe, wie Aufhebung der Vermögensschaden-Haftpflicht, Abmeldung bei der IHK, Information der Kunden sowie bei der Beendigung der Verträge mit Versicherern“, erläutert JDC-Vorstandsvorsitzender Dr. Sebastian Grabmaier. |