
PRESSEMITTEILUNG

München, 29. April 2022

Jung, DMS & Cie. erweitert Rechnerwelt um ACIO KV-Zusatzrechner

- **Die neuen KV-Zusatzrechner der ACIO Premiumvorsorge GmbH sind jetzt als Vermittlerrechner verfügbar.**
- **Die Rechner sind im JDC-eigenen Maklerverwaltungsprogramm iCRM integriert und ermöglichen einen voll digitalen Beratungs- und Antragsprozess ohne Medienbrüche.**
- **Die Rechner können auch als Endkundenstrecke in der JDC-eigenen App allesmeins genutzt werden und stehen als Whitelabel-Option zur Verfügung.**

Die JDC Group-Tochter Jung, DMS & Cie. hat ihre Plattform-Technologie erneut erweitert und stellt ihren angebondenen Partnern in Kooperation mit der ACIO Premiumvorsorge GmbH jetzt auch zahlreiche KV-Zusatzrechner zur Verfügung. Diese Rechner sind bereits seit 2007 erfolgreich als Online-Endkundenrechner im Einsatz. Die ursprünglich für Endkunden ausgearbeiteten, ausführlichen Tarif- und Leistungsbeschreibungen wurden jetzt in die Beraterrechner übernommen.

Mit wenigen Klicks lassen sich konkrete Tarifangebote folgender Sparten generieren, vergleichen und direkt digital beantragen:

- ambulante Zusatzversicherung (Brille, Heilpraktiker, Vorsorgeuntersuchungen, etc.)
- Zahnzusatzversicherungen (Zahnersatz, Zahnerhalt, Prophylaxe, etc.)
- stationäre Krankenzusatzversicherung (1-Bett, 2-Bett, Chefarzt, etc.)
- Krankentagegeld (Angestellte, Freiberufler, Selbständige, spez. Mediziner tarife etc.)

Auch Berater, die bisher nur wenig Berührungspunkte mit dem KV-Zusatz-Thema hatten, können auf die zunehmenden Anfragen ihrer Kunden schnell reagieren, sicher Auskunft erteilen und aus jedem Beratungsprozess heraus direkt in die digitale Antragsaufnahme einsteigen, an deren Ende jeder Kunde seinen Neuantrag rechtssicher im zertifizierten IS2-InSign-Verfahren digital unterschreibt.

Ein Highlight ist unter anderem die Betrachtung des Lebensdurchschnittsbeitrags. Der KV-Zusatzrechner ermöglicht den Vergleich zukünftiger Beitragsentwicklungen für Tarife mit und ohne Rückstellungen inklusive anstehender Alterssprünge. Damit wird für

Endkunden ersichtlich, dass Tarife ohne Rückstellungen oft nur kurzfristig günstig, langfristig aber deutlich teurer sind. Das Ergebnis sind zufriedener Kunden, die heute bewusst die Absicherung zum höheren Einstiegsbeitrag inkl. Altersrückstellungen wählen.

„Die Integration der KV-Zusatzrechner von ACIO in unser innovatives Maklerverwaltungsprogramm iCRM ist ein weiterer Schritt in unserer Advisortech-Strategie. Damit eröffnen wir unseren Vertriebspartnern in der Wachstumssparte KV-Zusatz neue Umsatzchancen bei zeitgleicher Kostenreduzierung durch die Digitalisierung des Vertriebsweges“, freut sich Dr. Sebastian Grabmaier, Vorstandsvorsitzender Jung, DMS & Cie.

Thomas Hofstetter, Geschäftsführer der ACIO Premiumvorsorge GmbH ergänzt: „JDC-Partner profitieren in vielfältiger Hinsicht. So sind die Rechner beispielsweise seit mehr als 15 Jahren am Endkunden erprobt und werden kontinuierlich erweitert. Zudem werden VVG-konforme Angebote unterschiedlicher Versicherer in vergleichbarer Aufmachung erstellt, was die Orientierung und den Beratungsprozess erleichtert. Damit ist Schluss mit diversen, unterschiedlichen Online-Angebots- und Abschlusstrecken und unpraktikablen Medienbrüchen beim Wechsel aus einem Beratungsprogramm in das Antragsdokument des Versicherers.“

Pressekontakt

Johannes Scherer
Kommunikation & Öffentlichkeitsarbeit
Jung, DMS & Cie.

Mobil: +49 (0)171 634 86 73
E-Mail: johannes.scherer@jungdms.de

WEITERE INFORMATIONEN

www.jungdms.de/presse/

Über Jung, DMS & Cie.

Jung, DMS & Cie. ist eine Service- und Technologieplattform für derzeit rund 16.000 Finanzdienstleister in Deutschland und Österreich. Unsere Vertriebspartner profitieren von modernster Prozess- und Beratungstechnologie, spezialisierten KompetenzCentern und einem erfahrenen Produktmanagement in allen Sparten.

Jung, DMS & Cie. stellt ihren Vertriebspartnern über 12.000 Produkte von mehr als 1000 Gesellschaften aus den Bereichen Investmentfonds, Versicherungen, Beteiligungen sowie Finanzierungen und im Haftungsdach der österreichischen Tochter Jung, DMS & Cie. GmbH auch strukturierte Bankprodukte wie beispielsweise Zertifikate oder ETFs zur Verfügung.

Im Rahmen unserer Advisortech-Strategie bieten wir innovative Beratungs-, Prozess- und Verwaltungstechnologien für unsere Vertriebspartner. Während viele den technologischen Wandel als Problem und die jungen Fintech-Firmen als neue Wettbewerber sehen, betrachten wir den Faktor „Technologie“ als große Chance. Unsere Advisortech-Lösungen helfen unseren Vertriebspartnern, ihre Kunden noch besser zu betreuen und im Ergebnis mehr Umsatz zu generieren. Mit einem notariell beglaubigten Eigenkapital von über 16 Mio. Euro gehört Jung, DMS & Cie. zu den finanzstärksten Service- und Technologie-Dienstleistern für den Finanz- und Versicherungsvertrieb.

Detaillierte Informationen des Unternehmens sowie Pressematerialien zum Download finden Sie unter www.jungdms.de/presse/ bzw. können Sie unter der E-Mail-Adresse im Pressekontakt abfordern.

Disclaimer:

Die Vorstände von Jung, DMS & Cie. halten eine wesentliche Beteiligung an Jung, DMS & Cie. und haben ein Eigeninteresse an Art und Inhalt der in dieser Mitteilung gegebenen Informationen.