

9.9.2021 – wortwert

## Wie viel ESG-Support sollten Makler von Pools bekommen?

*Maklerpools sind für viele Beraterinnen und Berater eine wichtige Anlaufstelle, wenn es darum geht, auf dem neuesten Stand zu bleiben. Für viele Freie Finanz- und Versicherungsvermittler sind sie Hauptansprechpartner, immerhin haben sie kein Team, mit dem sie sich austauschen können. Maklerpools informieren, bieten Weiterbildungen an, stellen Software und Material zu Verfügung... doch inwieweit tun sie das auch zu ESG-Themen? Wir haben nachgefragt.*

### **Dr. Sebastian Grabmaier, Vorstandsvorsitzender Jung, DMS & Cie.:**

„Da wir uns als Unternehmen selbst nach den ESG-Kriterien ausrichten, ist es nur logisch, dass wir auch unsere Vertriebspartner in Sachen ESG umfassend unterstützen. Wir halten das Thema für wichtig und sehen hier auch eine gesellschaftspolitische Verantwortung als Pool. Wir empfehlen Partnern schon jetzt, das Thema ESG aktiv anzugehen und unterstützen sie unsererseits mit einem umfassenden Online-Schulungsangebot, mit Mustertexten für vorvertragliche Informationen und Leitfäden zur Umsetzung in der Praxis. Zudem veröffentlichen wir auf unserer Masterliste Investment seit Längerem die ESG-Klassifizierung der einzelnen Fonds nach der europäischen Verordnung über nachhaltigkeitsbezogene Offenlegungspflichten im Finanzdienstleistungssektor.“