
PRESSEMITTEILUNG

München, 6. August 2026

JDC und vobahome kooperieren im Bereich Immobilienverrentung

- ***Im Rahmen der Kooperation mit vobahome erweitert Jung, DMS & Cie. den Service für die Poolpartner um das wachsende Segment der Immobilienverrentung.***
- ***Ziel ist die Erweiterung der Beratungsmöglichkeiten der Vermittler durch vobahome mit speziellen Schulungen sowie strukturierten Beratungsprozessen.***

Die Ruhestandsplanung entwickelt sich zunehmend zu einer ganzheitlichen Vermögensberatung. Neben gesetzlichen und privaten Renten, Wertpapiervermögen und Versicherungen rückt dabei immer häufiger auch das in selbstgenutzten Immobilien gebundene Vermögen in den Fokus. Vor diesem Hintergrund kooperiert Jung, DMS & Cie. künftig mit der vobahome GmbH, um den angeschlossenen Poolpartnern beim Ausbau ihrer Beratungskompetenz im Bereich Immobilienverrentung zu unterstützen.

Aufgrund steigender Immobilienwerte, einem wachsenden Liquiditätsbedarf und des demografischen Wandels eröffnen sich für Vermittler ganz neue Beratungschancen. Für viele Menschen stellt die eigene Immobilie den größten Vermögenswert dar. Eine Immobilienverrentung ermöglicht Eigentümern, gebundenes Vermögen aus der selbstgenutzten Immobilie zu nutzen – bei gleichzeitigem Verbleib im eigenen Zuhause.

Im Mittelpunkt der Kooperation steht dabei nicht der Verkauf eines einzelnen Produktes, sondern die Immobilienverrentung als Erweiterung der Beratungsmöglichkeiten der JDC-Poolpartner. Mit der Zusammenarbeit erhalten angeschlossene Berater Zugang zu spezialisiertem Know-how rund um die verschiedenen Modelle der Immobilienverrentung und deren Einordnung in eine ganzheitliche Ruhestandsplanung.

vobahome begleitet als Finanzdienstleister die Vermittler bei der Integration des Beratungsfeldes Immobilienverrentung in bestehende Beratungsprozesse. Neben fachlicher Qualifizierung und Schulungen umfasst dies auch strukturierte Beratungsprozesse sowie die Unterstützung bei der Einbindung in bestehende Ruhestands- und Finanzplanungsmodelle. Ziel ist es, Berater in die Lage zu versetzen, gemeinsam mit ihren Kunden alle relevanten Vermögensbausteine in die Ruhestandsplanung einzubeziehen und individuelle Lösungen zu entwickeln.

„Die vobahome GmbH trägt als Spezialist für Immobilienverrentung mit hoher fachlicher Expertise und konsequenter Qualitätsorientierung dazu bei, dass Immobilienverrentung verantwortungsvoll und kundenorientiert in der Finanzberatung eingesetzt wird“, kommentiert Dr. Sebastian Grabmaier, Vorstandsvorsitzender von Jung, DMS & Cie., die Kooperation. „Für unsere Poolpartner eröffnen sich damit ganz neue, interessante Beratungsansätze in einer attraktiven Zielgruppe“, so Grabmaier weiter.

Thomas Weiss, Geschäftsführer der vobahome GmbH, erklärt: „Wir beobachten seit geraumer Zeit, dass Finanzberater ihre Kunden ganzheitlicher begleiten möchten. Immobilienvermögen wird dabei immer häufiger als zusätzlicher Baustein einer nachhaltigen Ruhestandsplanung betrachtet. Die Zusammenarbeit mit Jung, DMS & Cie. ist ein weiterer Schritt, dieses Beratungsverständnis in den Markt zu tragen und Beratern hierfür das notwendige Know-how bereitzustellen.“

Pressekontakt

Johannes Scherer
Kommunikation & Öffentlichkeitsarbeit
Jung, DMS & Cie.
Mobil: +49 (0)171 634 86 73
E-Mail: johannes.scherer@jungdms.de

Über Jung, DMS & Cie.

Jung, DMS & Cie. ist eine Service- und Technologieplattform für derzeit rund 16.000 Finanzdienstleister in Deutschland und Österreich. Unsere Vertriebspartner profitieren von modernster Prozess- und Beratungstechnologie, spezialisierten Kompetenzcentern und einem erfahrenen Produktmanagement in allen Sparten. Jung, DMS & Cie. stellt ihren Vertriebspartnern über 12.000 Produkte von mehr als 1000 Gesellschaften aus den Bereichen Investmentfonds, Versicherungen, Beteiligungen sowie Finanzierungen und im Haftungsdach unter der Marke JDC HD auch strukturierte Bankprodukte wie beispielsweise Zertifikate oder ETFs zur Verfügung. Im Rahmen ihrer Advisortech-Strategie bietet Jung, DMS & Cie. innovative Beratungs-, Prozess- und Verwaltungstechnologien für ihre Vertriebspartner. Während viele den technologischen Wandel als Problem und die jungen Fintech-Firmen als neue Wettbewerber sehen, betrachtet Jung, DMS & Cie. den Faktor „Technologie“ als große Chance. Die Advisortech-Lösungen helfen JDC-Poolpartnern, ihre Kunden noch besser zu betreuen und im Ergebnis mehr Umsatz zu generieren. Mit einem notariell beglaubigten Eigenkapital von über 16 Mio. Euro gehört Jung, DMS & Cie. zu den finanzstärksten Service- und Technologie-Dienstleistern für den Finanz- und Versicherungsvertrieb.

Detaillierte Informationen des Unternehmens sowie Pressematerialien zum Download finden Sie unter www.jungdms.de/presse/.

Disclaimer:

Die Vorstände von Jung, DMS & Cie. halten eine wesentliche Beteiligung an Jung, DMS & Cie. und haben ein Eigeninteresse an Art und Inhalt der in dieser Mitteilung gegebenen Informationen.